HUB.

HUB.

Dados parados são dados inexistentes.

INTELIGÊNCIA PARA **CONECTAR**
PESSOAS, MERCADO E PERFORMANCE.



HUB.

O grande diferencial

O HUB conecta o que acontece com as pessoas ao que acontece com o negócio.

E transforma essa relação
em valor mensurável.



HUB.



Essa é Júlia.

Júlia encontrou uma vaga
que parecia perfeita.

- Experiência
- Competências
- Remuneração
- Localização

Mas Júlia não se candidatou.

45 dias adicionais
com a vaga aberta

R$ 81 mil
em produtividade não capturada

SIMULAÇÃO ILUSTRATIVA

A empresa não perdeu só Júlia. Perdeu a explicação.

Júlia percebe o que o sistema não registra — e isso define se ela tenta ou desiste.



A decisão acontece antes do primeiro clique.

HUB.

Existe um espaço entre percepção e performance que ainda não vira dado.

JÚLIA CONSIDERA

O que pesa na decisão:

- Como as pessoas são tratadas
- Quem cresce
- Como é a liderança
- Se ela se vê ali

INVISÍVEL PARA OS SISTEMAS

É aqui que o valor se perde.

A EMPRESA MEDE

O que consegue registrar:

- Candidaturas
- Conversão
- Tempo de contratação
- Contratações

A empresa mede quem entrou.
Não enxerga quem decidiu nem tentar.

Essa é Renata.

Renata trabalha naquela empresa há **quatro anos.**



No ano passado, ela **superou** a meta.

HUB.

ANO PASSADO

104%

da meta



ESTE ANO

71%

da meta



A empresa sabe que sua **performance caiu.**

Mas **não sabe** o que mudou.

33 pontos

de performance perdidos

R$ 49,5 mil

em valor em risco em seis meses

SIMULAÇÃO ILUSTRATIVA

Essa é Aline.

Ela tem produto,
capacidade e potencial.



Carlos precisa exatamente do que ela vende.

HUB.

Os produtos de Aline são pelo menos
15% mais baratos
do que a empresa está acostumada a pagar.

Mas eles **não se conhecem.**

ALINE EXISTE
Oferta real

+

A DEMANDA EXISTE
Necessidade real

+

O DINHEIRO EXISTE
Recursos disponíveis

=

A CONEXÃO **NÃO.**

CONTRATO POTENCIAL
R$ 120 mil

→

VALOR NEGOCIADO
R$ 0

→

ECONOMIA POTENCIAL PERDIDA
R$ 21 mil

Sem conexão, **Aline** perdeu a venda — e a **empresa** perdeu a economia.

SIMULAÇÃO ILUSTRATIVA

HUB.

Esse é Marcelo.

Marcelo era um cliente recorrente.



Mas começou a comprar menos.

NOS ÚLTIMOS SEIS MESES

FREQUÊNCIA DE COMPRA	TICKET MÉDIO	RECEITA
−18%	−12%	−28%

A empresa vê a queda.
Mas sabe explicar por quê?

RECEITA ANUAL ANTERIOR	RECEITA ANUAL EM RISCO
R$ 480 mil	R$ 134 mil

O cliente ainda está comprando. Mas a **receita já começou a desaparecer.**

SIMULAÇÃO ILUSTRATIVA

O problema não é falta de dados.

HUB.



Eles simplesmente não conversam.

Dados separados explicam partes. Dados conectados revelam valor.

HUB.

E se fosse possível conectar tudo isso?

HUB.

HUB conecta o que importa.

Pessoas. Dados. Contexto. Negócio.

Uma plataforma de inteligência que transforma dados dispersos em decisões e valor mensurável.



HUB.

O diferencial está na conexão.



É a camada que conecta o que já existe.

Não é outro ATS. Não é outro sistema de performance. Não é outro dashboard.

HUB.

Como o HUB pensa

Começamos pela pergunta de negócio.



CONTEXTUALIZA
Dados e verdade.

ARQUITETA
Governança e decisão.

OPERA
Conexões e ação.

SUSTENTA
Resultado e evolução.

Diversidade é a lente. Valor é a evidência.

HUB.

O que passamos a enxergar.

De “o que aconteceu?” para “quanto isso vale?”



Ecossistema

HUB.

Uma plataforma. Duas jornadas. Um ecossistema conectado.



COMUNIDADES

Desenvolvimento · Cultura · Oportunidades · Acadêmico

EMPRESAS

Estratégia · Colaboradores · Conexões · Cultura

Cada jornada gera dados. Cada conexão gera valor.

Validação do DiverseMatch

Antes da plataforma, validamos o comportamento.



5
rodadas realizadas

+100
empresas contratantes

~800
candidatos por rodada

+35%
de contratações diversas nas empresas parceiras

25% de fornecedoras negras contratadas em apenas um mês.

O DiverseMatch validou a conexão. O HUB transforma essa experiência em **produto**, **dados** e **recorrência**.



Sabíamos quantas pessoas foram contratadas.



Sabíamos quantas fornecedoras venderam.



HUB.

Receita

Economia

Mas quanto valor isso gerou?

Custo evitado

Performance

Foi essa pergunta que criou o HUB.

Origem do HUB

HUB.

Primeiro, conectamos pessoas. Depois, percebemos o valor dos dados que cada conexão gerava.



2023

Nasce a DiverCidade.

2024–2025

O DiverseMatch valida as conexões.

2026

A experiência vira plataforma.

O HUB não nasceu de uma hipótese. Nasceu da prática.

Um time que transforma complexidade em execução.

VISÃO, TECNOLOGIA, OPERAÇÃO E MERCADO



TAMARA BRAGA
Fundadora & CEO

Visão, produto, estratégia e capital.



MARCOS FERNANDES
Cofundador & CTO

CORE, tecnologia, dados e inteligência.



PAULO FÁBIO
COO

Operação, implantação e resultado.



PEDRO
Growth, Comunicação & Comunidades

Aquisição, ativação e recorrência.



NOAH SCHEFFEL
Talentos & RH

Produto, recrutamento e carreira.

A arquitetura do time replica a arquitetura do produto.

Um CORE compartilhado. Diferentes competências. Uma só visão de futuro.

HUB.

Inteligência para conectar pessoas, oportunidades e negócios.

Uma plataforma. Duas jornadas.
Um ecossistema conectado.

Dados de pessoas + dados de negócio = decisões que geram valor



PESSOAS
Jornadas individuais com mais contexto e propósito.

NEGÓCIOS
Decisões mais inteligentes com dados que importam.

OPORTUNIDADES
Conexões que geram impacto real e crescimento mútuo.

DADOS
Informação integrada que conecta, aprende e evolui.